





Die Zukunft Ihres Erfolges beginnt jetzt.



Lieber Zaunteam Gründer,

seit über 35 Jahren ist Zaunteam erfolgreich am Markt tätig. Zaunteam steht für die größte Auswahl an Zaun- und Torsystemen, verbunden mit kompetenter Beratung und fachgerechter Montage. Jede Zaunund Toranlage ist für uns mehr als die Summe von Einzelteilen. Unsere Leidenschaft für Zäune vereint Profession und Passion zugleich.

Mit einem attraktiven System bieten wir interessierten Existenzgründern und bereits tätigen Unternehmern einen Weg in die erfolgreiche Selbstständigkeit.

Profitieren Sie von unserem Wissen und Anspruch an Qualität – was sich nicht nur auf unsere Produkte, sondern auch auf unsere Unterstützung bezieht. Ein europaweit tätiges Netzwerk, sowie bestens geschulte Mitarbeitende und Zaunteam Partner garantieren Ihnen jederzeit professionelle Unterstützung. Sollten Sie die Antwort auf Ihre Herausforderung auf den folgenden Seiten nicht sofort finden, sprechen Sie mit uns darüber!

Die besten Lösungen entstehen stets im Dialog.

Walter Hübscher

Seller Ribber

«Profitieren Sie von einem erfolgreichen System und von einem starken Team, das Sie in Ihre Zukunft begleitet.»

Walter Hübscher,Gründer & CEO



Zaunteam stellt neuen Partnern diese bewährten Erfolgsfaktoren zur Verfügung:

- Sehr gute Geschäftsidee
- Klare Firmenstruktur
- · Erfahrung in der Branche
- · Business- und Finanzplan
- Klares Marketingkonzept
- Wettbewerbsvorsprung
- Managementunterstützung



Zaunteam Franchise AG ist ein Erfolgskonzept

Seit der Gründung verzeichnet Zaunteam ein jährliches Umsatzwachstum im zweistelligen Prozentbereich.

Starkes Portfolio

Das Produktportfolio von Zäunen und Toren ist zeitlos, und weil es seit Jahrzehnten einen steigenden Bedarf gibt, so erfolgreich. Zaunteam ist Marktführer in der fachgerechten Montage von Zaun- und Torsystemen in der D-A-CH Region.

Starke Marke

Die Stärke des Franchisesystems von Zaunteam liegt in einer etablierten Marke, einem klaren Konzept, hoher Prozessorientierung und innovativem Denken, das unsere Franchisepartner zukunftsfähig macht.

Ihr Sinn für Unternehmertum

Aufbauend auf diesen Faktoren ist der Schlüssel zum Erfolg Ihr unbedingter Wille für die Selbstständigkeit und das Selbstvertrauen in die eigenen Fähigkeiten als Unternehmer.

Hoch hinaus: Zaunteam Ziele

Ziele zum Wohle der Marke, Franchisepartner und Kunden

- Zaunteam ist die erste Adresse und Marke für Kunden, wenn es um Zäune geht.
- Zaunteam ist der kompetenteste
 Anbieter von Zaunsystemen in den
 Segmenten Heim & Garten, Industrie
 & Sicherheit, öffentliche Hand sowie
 Tier-, Forst- und Landwirtschaft.
- Zaunteam bietet die größte Auswahl an verschiedenen Zaun- und Torsystemen zu wettbewerbsfähigen Preisen.
- Zaunteam ist Marktführer im deutschen, österreichischen sowie im Schweizer Markt und wächst weiter.
- Zaunteam sorgt für zufriedene Kunden und hat den freundlichsten, zuverlässigsten und fachkompetentesten Service auf allen Ebenen.
- Zaunteam ist top Arbeitgeber und sorgt mit seinem Arbeitgeberversprechen für zufriedene Mitarbeitende.



«Zufriedene Kunden, die einen Mehrwert an Service erfahren haben, machen Zaunteam zur Nr. 1 für Zäune und Tore und sichern den langfristigen Erfolg der Marke Zaunteam.»

Karin Locher-Kowalzik, Leiterin Marketing und Kommunikation

Leistungspaket für Ihren Erfolg

Das Konzept von Zaunteam bietet seinen Partnern eine Fülle an Leistungen, welche helfen, am Markt erfolgreich einsteigen und auftreten zu können.

Geschützter Markenname

Sie erhalten das Recht, die Marke Zaunteam zu nutzen und damit eine Zaunbaufirma zu betreiben. Durch ein professionelles, einheitliches Auftreten mit einem geschützten Markennamen, heben Sie sich von den Mitbewerbern deutlich ab und positionieren sich auf dem Markt.

Gebietsschutz



Sie erhalten eine Kernregion zur ausschließlichen Bearbeitung. Die Gebietsgröße richtet sich nach den regionalen, wirtschaftlichen Verhältnissen und wird anhand der PLZ, Einwohnerzahl und Kaufkraft der Region gemeinsam mit Ihnen festgelegt.

Start-Werbepaket

Zum Einstieg erhalten Sie ein Werbepaket das alles beinhaltet, was einen optimalen Start Ihres Zaunteam Standortes sicherstellt.

Zaunteam-Katalog

Der Katalog enthält das umfassende Produktsortiment über alle Bereiche.

Jedem Zaunteam Gründer wird zu Geschäftsbeginn der umfangreiche Hauptkatalog kostenlos zur Verfügung gestellt. Sie erhalten einen Jahresvorrat zur Weitergabe an potenzielle Kunden.



Beschaffungsdatenbank

Mit verschiedenen Herstellern, Importeuren und Dienstleistern haben wir Großkundenkonditionen ausgehandelt.

Freie Lieferantenwahl

Bei Zaunteam gibt es keine Pflichtlieferanten: Sie sind in der Entscheidung, wo Sie kaufen, völlig frei.



Kundenübernahme

de Anwendung bietet.

Um Ihnen den Einstieg in Ihre Selbstständigkeit zu erleichtern, übernehmen Sie die bestehende Kundschaft, welche als Adressstamm für das jeweilige Lizenzgebiet bereits besteht.

IT-Infrastruktur, die eine mobile und kostensparen-

Marketing-Konzepte

Zaunteam stellt Ihnen praxiserprobte Marketing-Instrumente zur Verfügung. Diese reichen von der Standortbeschriftung bis hin zu Social Media Support oder Anzeigengestaltung.

Für die Aktivierung der lokalen und regionalen Werbung (bereits vorbereitet) sind Sie selbst verantwortlich.







«Den Weg in die Selbstständigkeit mit Zaunteam kann ich nur empfehlen. Mehr dazu in meinem Video.»

Dimitri Kucerenko,Zaunteam Osnabrücker Land





Weitere Leistungen



«Wenn Sie auch den Traum haben sich selbstständig zu machen, kann ich Sie nur ermutigen: Werden Sie Teil der Zaunteam Familie.»

Christian Saller,

Zaunteam Obere Donau-Bodensee







Webseite

Für neue Zaunteam Franchisepartner wird eine individuelle Partner-Website erstellt, die der Corporate Identity (CI) des Unternehmens entspricht. Die Inhalte der Website können eigenständig und flexibel durch Sie aktualisiert werden.

Digitale Online Kampagnen

Zaunteam stellt eine digitale Buchungsplattform für Online Kampagnen zur Verfügung (Google & Social Media).

Analoge Werbemittel

Auf Ihre konkreten Bedürfnisse ausgerichtete Geschäftsdrucksachen, Werbeartikel und Unterlagen für das Standortmarketing finden Sie auf unseren internen Portalen zur Bestellung.





Arbeitsbekleidung

Zaunteam bietet Ihnen ein Sortiment an funktionaler Arbeitsbekleidung, welche auf Basis des Corporate Designs gestaltet ist.

Extranet

Dank des Zaunteam Extranets werden Sie stetig über Entwicklungen am Markt, neue Produkte und alle Geschehnisse im und außerhalb des Franchisesystems informiert.

Handbuch

Das umfangreiche, digitale Handbuch ist Ihr ständiger Ratgeber. Hier finden Sie ausführliche Informationen zu sämtlichen Fragen zu Ihrer Selbstständigkeit.

0800-Gratis Telefonnummer

Die Servicenummer 0800 84 86 888 erleichtert den Kunden die Kontaktaufnahme. Die Nummer wird kostenlos zur Verfügung gestellt.

Eingangsschulung

Während der Startphase erhalten Sie umfassende Einarbeitungsschulungen und verschiedene praktische Trainings. Zudem wird Ihnen ein erfahrener Zaunteam Partner als Pate zur Seite gestellt.

Zaunteam Fence Academy

In über 60 Zaunteam Kursen können Sie und Ihre Mitarbeitenden sich immer auf dem neuesten Stand halten und weiter fortbilden. Die Kurse finden ganzjährig statt und sind größtenteils kostenlos.



«Die Stärke von Zaunteam liegt in der engen Begleitung und Schulung der Partner und ihrer Mitarbeitenden. In über 30 Jahren haben sich etablierte Prozesse mit innovativen Instrumenten vereint.»

Stefan Geier,Franchisemanager



Ihr Weg zur erfolgreichen Selbstständigkeit



«Mein Erfolg mit Zaunteam bestätigt, dass ich mich vor Jahren für das Richtige entschieden habe. Ich kann jedem nur empfehlen, den Weg mit Zaunteam zu gehen.»

Thomas Müller,Zaunteam Halle & Zaunteam Leipzig

Vom ersten Kontakt bis zur Vertragsunterschrift: Zaunteam begleitet Sie mit einem klar definierten Konzept bis zum Start Ihres eigenständigen Unternehmens.

So lernen Sie uns kennen:

Informationspaket anfordern
Informationspaket über die zaunteam.com/franchise oder den Franchisemanager anfordern, an-

chise oder den Franchisemanager anfordern, anschließend folgt ein telefonischer Erstkontakt durch Ihren Franchisemanager.

- Bewerbung einreichen
 Sie füllen das Bewerbungsformular aus und reichen es ein.
- Gründertag
 Besuch des Gründertags in der Zaunteam Zentrale,
 mit gemeinsamer Besichtigung des Pilotbetriebs
 in Neftenbach.
- 4 Entscheidungsfindung
 Individuelle Situationsprüfung anlässlich eines Besuchs bei Ihnen durch Ihren Franchisemanager.
 Persönliche Detailplanung und Entscheidungsfindung im Einklang mit Ihrem Umfeld.
- Reservierungsvereinbarung
 Unterzeichnung der Reservierungsvereinbarung für Ihre Region.

6 Businessplan

Erarbeitung des Businessplans und Genehmigung durch die Geschäftsführung mit Einreichung der Finanzierung bei Ihrer Bank.

7 Unterzeichnung Franchise-Vertrag Schließlich erfolgt die Unterzeichnung Ihres Franchisevertrags mit anschließendem Apéro in der Zaunteam Zentrale.



So werden Sie zu Ihrem erfolgreichen Start begleitet:

Zaunteam Fence Academy
Einstieg in das Schulungsprogramm der Zaunteam
Fence Academy und begleitendes Praktikum bei

Betriebseröffnung & Schulungen
Es folgt Ihre Betriebseröffnung, dies mit diversen
Vertiefungsschulungen und fortlaufendem Coaching
durch die Zentrale und Ihren Franchisemanager.

einem bestehenden Zaunteam Betrieb.



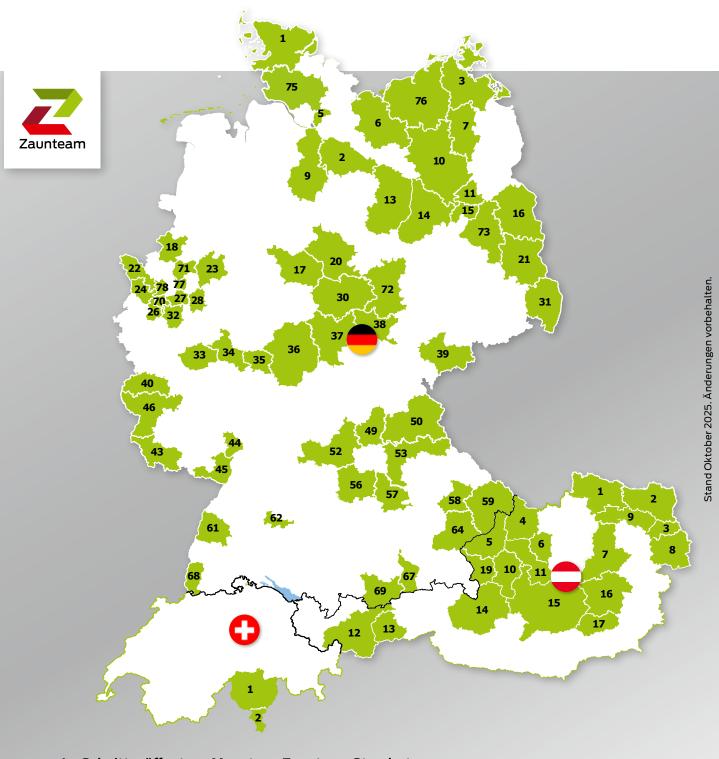
«Ich wollte mein eigenes Ding machen und habe es Dank Zaunteam geschafft. Mehr darüber in meinem Video.»

Christoph Kurz,Zaunteam Oststeiermark





Diese freien Gebiete sind offen für Ihre Zukunft.



Im Schnitt eröffnet pro Monat ein weiterer Standort und geht den Erfolgsweg mit Zaunteam.

Zaunteam Standorte:

- Gesamt über 125
- 11 Standorte in AT
- 27 Standorte in CH
- · 80+ Standorte in DE







- · Kennenlernen Team Zentrale
- · Betriebssoftware FenceOS
- · Marketing Strategie Zaunteam
- · Finanzierung (Was ist zu beachten?)
- · Vorteile der Zusammenarbeit
- · Besichtigung eines Franchisebetriebes
- · Wie funktioniert Franchising?
- · Der Markt der Zäune

· Einzelgespräch «Wie weiter»



«Lernen Sie aus erster Hand wie man in der Zaunbranche erfolgreich wird.»

Walter Hübscher,Gründer & CEO

Zaunteam

Ihre Ansprechpartner zur Gründung und dem Gründertag



Franchisemanager

Stefan Geier: 07432 940 95 39 stefan.geier@zaunteam.com

Jürgen Egner: 07432 940 95 05 juergen.egner@zaunteam.com

Jetzt Interesse am Gründertag bekunden



«Vom Fachbetrieb über den Zaunmarkt und das Kompetenzzentrum bietet Zaunteam verschiedene Formate, die eine Entwicklung des Betriebes zulassen.»

Roger Rutzer,Zaunteam Neftenbach

Vielfältige Zielgruppen

Zaunteam verfügt über ein breites Kundenspektrum, das wirtschaftliche Schwankungen abfedert: Privatpersonen, Verwaltungen, Industrie, Gemeinden und Unternehmen. Sie generieren einen kontinuierlichen Bedarf an Zäunen und Toren.

Zäune sind gefragt

Nicht zuletzt aufgrund zunehmender Sicherheitsbedürfnisse der Gesellschaft, ist ein beachtliches Marktwachstum festzustellen. Dabei handelt es sich neben neuen Zaun- und Toranlagen auch um Ersatz-, Reparatur-, Service- und Wartungsaufträge, die ebenso lukrativ sind. Kompetente, zuverlässige Zaun- unternehmer sind gefragte Fachleute!

Support bei Großprojekten

Mit Unterstützung der Zentrale realisieren Zaunteam Partner Projekte jeder Größe – von kleinen Aufträgen bis hin zu Großprojekten wie beispielsweise an Flughäfen, Parkhäusern, Autobahnen und Sportveranstaltungen.

Mit diesem Profil haben Sie beste Voraussetzungen zu starten



Handwerk und Unternehmertum

Das System von Zaunteam richtet sich an erfolgshungrige, unternehmerisch denkende und handwerklich geschickte Personen, die sich eine eigene Existenz als Zaunbau-Unternehmer aufbauen wollen. Erfahrungen in einem oder mehreren der folgenden Bereiche sind zwingend: Baubranche, Handwerk, GaLa-Bau, Metallbau, Landwirtschaft, Handel. Kaufmännische Kenntnisse und verkäuferische Fähigkeiten sind Bedingungen. Vorausgesetzt sind ebenfalls Grundkenntnisse in der Anwendung der gängingen Informationstechnologie.

Besonders interessant für Unternehmer mit bereits bestehenden Unternehmen

Ebenso richtet sich das Zaunteam Franchisesystem an bestehende Unternehmen der oben genannten Branchen, die ihre Marktposition mit einem zweiten Standbein stärken und weiter wachsen wollen. Zahlreiche Partner haben Zaunteam zunächst als zweites Unternehmen zum bestehenden gegründet. Zumeist hat sich Zaunteam so erfolgreich entwickelt, dass es heute ihr Hauptgeschäft darstellt.



«Mit Zaunteam habe ich mich im Zaunbau schnell etabliert und bin heute mit meinem Team und der großen Unterstützung der Zentrale erfolgreich.»

Bernhard Honke,Zaunteam Regensburg



Ihre Startrampe: Maximale Unterstützung

Schnell profitabel in einer starken Branche

Zaunteam bietet Ihnen die Grundlagen, um Ihre Selbstständigkeit in einer soliden Branche schnell und profitabel aufzubauen.

Garantierte Qualitätsstandards

Dank der größten Auswahl an Zäunen und den differenzierten Qualitätsstandards des Angebotes nutzen Sie alle Chancen – vom ersten Tag Ihrer Geschäftstätigkeit an.

Vorteilhafte Konditionen

Zaunteam bietet durch das Franchisenetzwerk Zugang zu großen Lieferanten, vorteilhafte Konditionen im Einkauf, Preissicherheit und Zugang zur Produktdatenbank.

Besondere Unterstützung im ersten Jahr

Eine enge Begleitung im Startjahr erfolgt durch die Zaunteam Instruktoren, die Patenschaft durch einen etablierten Zaunteam Partner und das Accelerator-Programm.





«Ich bin sehr dankbar für die vielfältige Unterstützung der Zentrale, von meinem Zaunteam Paten und für das wertschätzende Miteinander.»

Ruben Kohn Zaunteam Mönchengladbach

Starkes Netzwerk

Das Zaunteam Netzwerk bietet Unterstützung und Wissenstransfer, sodass jeder Standort sich optimal entwickeln kann. Bei Zaunteam stehen der Erfolg und das Wohl der gesamten »Zaunteam Familie« im Mittelpunkt.

Vertrieb

Fixfertige Vertriebsunterlagen und Dokumentationen sichern Ihnen die Einarbeitung und Erfolge im Verkauf. Sie profitieren von nationalen Werbekampagnen und einem, auf Ihr Bedürfnis zugeschnittenes, lokales Marketingkonzept.



Weiterbildung als Schlüssel zum Erfolg



ZFA-Kurse

Das einzigartige Ausbildungs- und Zertifizierungsprogramm im Zaunbau.



Arbeitswelten im Wandel

Wettbewerbsfähigkeit und Marktführerschaft sind essenzielle Themen. Daher setzt Zaunteam auf permanente Weiterbildungen und neueste Technik.

Aus- und Weiterbildung

Über die Zaunteam Fence Academy (ZFA), und in über 60 Kursen, wird Fachwissen vermittelt. Die Kurse umfassen die Bereiche Management, Führung, Persönlichkeitsentwicklung, Marketing, Verkauf, IT und Dienstleistung,

8 Gründe für Zaunteam



Erfolgskonzept

Zaunteam hat in über 35 Jahren ein erfolgreiches Konzept aufgebaut, das durch die expandierenden Franchisebetriebe bewiesen wird.



Marktführer

Zaunteam ist das führende Franchisenetzwerk im Zaunbau in der D-A-CH Region und ist mit über 120 Standorten klar die Nr. 1 im Markt.



Auszeichnungen

Zaunteam steht für Qualität in allen Bereichen. Zahlreiche Auszeichnungen machen das deutlich.



Vertrauen & Sicherheit

Das Vertrauen unserer Franchisepartner ist unser höchstes Gut. Für Sicherheit sorgt Zaunteam, indem alle Gründer vom Zeitpunkt des Interesses an einer Franchisepartnerschaft, bis in den aktiven Betrieb begleitet werden.



Teamwork

Bei Zaunteam spielt Zusammenarbeit eine wichtige Rolle. Diese geschieht auf der Ebene der Zentrale, des Franchisenetzwerks und innerhalb der Teams in den Betrieben.





Wachstumschancen

Zaunteam verzeichnet ein stabiles und über die Jahre wachsendes Geschäft aufgrund des zunehmenden Bedürfnisses nach Sicherheit und Privatssphäre. Partner profitieren von Entwicklungen im Bereich Nachhaltigkeit.



Vertragsgebiet

Zaunteam garantiert jedem Franchisepartner ein eigenes, geschütztes Gebiet für die Vertriebs- und Montageleistungen und damit eine Kernregion zur ausschließlichen Bearbeitung.



Partnerschaft

Franchisepartner profitieren von einer etablierten und effizienten Unternehmenssoftware, professionellem Marketing, umfassenden Schulungen sowie von Vorteilen im gemeinsamen Einkauf bei freier Lieferantenwahl.

Zaunteam Franchise: Erfolgreiches und geprüftes System

Zaunteam durfte im Laufe der vergangenen Jahre eine Vielzahl an unterschiedlichen Prüfsiegeln und Auszeichnungen entgegennehmen, welche die Qualität des Zaunteam Franchisesystems belegen.



Mitgliedschaften und Auszeichnungen

- Deutscher Franchise-Verband (DFV), geprüftes Mitglied
- Österreichischer Franchise-Verband (ÖFV), geprüftes Mitglied
- AS-Architektenservice:
 Von Architekten & Bauplanern empfohlen
- 2026: «Top Marke Garten 2026», sechstes Jahr in Folge
- · 2025: Partner Zufriedenheit, Gold Award
- · 2022: Gewinner Franchise Partner Newcomer
- · 2013: Platz 3 Franchise Gründer des Jahres
- · 2012: Bester Franchisegeber des Jahres
- 2008: Entrepreneur of the Year Walter Hübscher Zaunteam Franchise AG





















Kontakt Zaunteam Zentrale

Zaunteam Franchise AG Im Alexander 4 CH-8500 Frauenfeld

M franchising@zaunteam.com

W zaunteam.com

T +49 7432 940 95 00 Deutschland

T +43 5523 930 28 39 Österreich

T +41 52 234 00 00 Schweiz

