



Erfolgreich selbstständig.
Zaunteam
Franchisesystem



Profession und Passion

Lieber Zaunteam Gründer,

seit über 30 Jahren ist Zaunteam erfolgreich am Markt tätig. Zaunteam steht für die größte Auswahl an Zaun- und Torsystemen, verbunden mit kompetenter Beratung und fachgerechter Montage. Jede Zaun- und Toranlage ist für uns mehr als die Summe von Einzelteilen. Unsere Leidenschaft für Zäune vereint Profession und Passion zugleich.

Mit einem attraktiven System bieten wir interessierten Existenzgründern und bereits tätigen Unternehmern einen Weg in die erfolgreiche Selbstständigkeit.

Profitieren Sie von unserem Wissen und Anspruch an Qualität – das beziehen wir nicht nur auf unsere Produkte, sondern auch auf unsere Unterstützung. Ein europaweit tätiges Netzwerk, sowie bestens geschulte Mitarbeiter und Zaunteam Partner garantieren Ihnen jederzeit professionelle Unterstützung. Sollten Sie die Antwort auf Ihre Herausforderung auf den folgenden Seiten nicht sofort finden, sprechen Sie mit uns darüber! Die besten Lösungen entstehen stets im Dialog.

Walter Hübscher, Gründer Zaunteam

„Die Zukunft Ihres Erfolges beginnt jetzt. Profitieren Sie von einem erfolgreichen System und von einem starken Team, das Sie in Ihre Zukunft begleitet.“

Walter Hübscher, Gründer & CEO Zaunteam

Das Zaunteam-Geschäftskonzept

Jede zweite - noch so gute - Geschäftsidee scheitert bereits in der Phase der Aufbauarbeit. Klar ist - für eine erfolgreiche Firmengründung bedarf es folgender Erfolgsfaktoren: Eine sehr gute Geschäftsidee, Erfahrung in der Branche, Wille zum Erfolg, Selbstvertrauen, einen Business- wie auch einen Finanzplan, ein klares Marketingkonzept, Wettbewerbsvorsprung, Managementunterstützung, Kooperation und eine klare Firmenstruktur.

Dass es sich beim Zaunteam um ein Erfolgskonzept handelt, bestätigt das stetige Wachstum des Systems, der Erfolg aller Zaunteam Partner sowie die große Anzahl umgesetzter Zaun- und Torsysteme.



Inzwischen arbeiten im Unternehmen Zaunteam über 100 Partner. Davon befinden sich neun Zaunteam Standorte in Österreich, 22 in der Deutschschweiz, vier in der französischen Schweiz und über 75 in Deutschland. Zaunteam verzeichnet seit der Gründung jährlich ein stetiges Umsatzwachstum im zweistelligen Prozentbereich. Mittlerweile bietet Zaunteam über 800 Arbeitnehmern einen Voll- oder Nebenerwerb und schafft kontinuierlich neue und sichere Arbeitsplätze.



„Kontinuierlich steigender und guter Ruf gepaart mit einer starken Marke. Erfolgreich mit dem Marktführer im Zaunbau.“
Dieter Huonker



„Das Zaunteam ist wie eine große Familie und wir fühlen uns sehr wohl. Der Teamgedanke wird gelebt und es gibt einen sehr guten, fast familiären Zusammenhalt.“
Sonja und Lars Granacher



Hoch hinaus mit Zaunteam

Zaunteam hat klar definierte Zielvorstellungen, die gemeinsam verfolgt werden:

- Zaunteam ist der kompetenteste Anbieter von Zaunsystemen, speziell in den Segmenten Heim & Garten, Industrie & Sicherheit, öffentliche Hand sowie Tier, Forst- und Landwirtschaft.
- Zaunteam bietet die größte Auswahl an verschiedenen Zaun- und Torsystemen zu fairen Preisen.
- Zaunteam ist Marktführer und bearbeitet den Deutschen, den Österreichischen sowie den Schweizer Markt.
- Zaunteam hat den freundlichsten, zuverlässigsten und schnellsten Service auf allen Ebenen.
- Zaunteam ist das beste Team für Zäune!

„Zufriedene Kunden, die einen Mehrwert an Service erfahren haben, machen Zaunteam zur Nr. 1 für Zäune und Tore und sichern den langfristigen Erfolg der Marke Zaunteam.“

Jürgen Egner und Eric Nijpels, Zaunteam Franchise Manager

Zaunteam - ein geprüftes und erfolgreiches System



Das bewährte Unternehmenskonzept des Zaunteams durfte im Laufe der vergangenen Jahre eine Vielzahl an unterschiedlichen Prüfsiegeln und Auszeichnungen entgegennehmen:

- Deutscher Franchise-Verband (DFV), geprüftes Mitglied
- Österreichischer Franchise-Verband (ÖFV), geprüftes Mitglied
- Schweizer Franchisverband (SFV)
- Partner Zufriedenheit F & C Gold Award 2010/13/16/18
- Platz 3 Franchise Gründer des Jahres 2013
- Bester Franchisegeber des Jahres 2012
- Entrepreneur of the Year 2008 - Walter Hübscher - Zaunteam Franchise AG
- AS Architektenservice: Von Architekten & Bauplanern empfohlen



Wussten Sie, dass 50 % aller Gründungen „auf eigene Faust“ nach zwei Jahren wieder aufgegeben werden müssen, dagegen 97 % aller Franchise Gründungen erfolgreich im Geschäft bleiben?

Zaunteam bietet Ihnen eine faire und erfolgserprobte Partnerschaft an, bei der beide Seiten profitieren und positiv in eine gemeinsame Zukunft blicken können.

A portrait of Christian Saller, a man with short dark hair, smiling and wearing a bright yellow-green high-visibility jacket with a red collar. The background is a blurred outdoor scene with greenery and a fence.

«Eine meiner besten Entscheidungen in
meinem Leben.»

Christian Saller, Zaunteam Sigmaringen-Tuttlingen



Der Markt für Zäune und Tore

Zaunteam besitzt ein vielfältiges Kundenclientel und ist somit breit abgesichert: Private Haus- und Gartenbesitzer, Verwaltungen, Handwerk und Industrie, Schulen, Gemeinden, Architekten, Gartenbau- und Generalunternehmen, Land- und Pferdewirte, Nutz- und Hobbytierzüchter etc. haben einen stetigen Bedarf an Zäunen aller Art.

Nicht zuletzt auch aufgrund zunehmender Sicherheitsbedürfnisse der Gesellschaft, ist ein beachtliches Marktwachstum festzustellen. Dabei handelt es sich neben neuen Zäunen auch um Ersatz-, Reparatur-, Service- und Wartungsaufträge, die ebenso lukrativ sind.

Zaunteam Partner erbringen, mit Unterstützung durch die Zentrale, diese Leistung für kleine bis sehr große Projekte zum Vorteil aller Beteiligten. Großprojekte wie Flughäfen, Parkhäuser, Autobahnen oder sogar Sportveranstaltungen, wie die Olympischen Winterspiele, gehören zu unseren Dienstleistungen. Kompetente, zuverlässige Zaununternehmer sind gefragte Fachleute!

„Regelmäßige Events sind sehr wichtig für die Kundenbindung. Die Zentrale unterstützt uns ausgezeichnet bei der Planung und Durchführung.“

Michael Lutz, Zaunteam Pforzheim

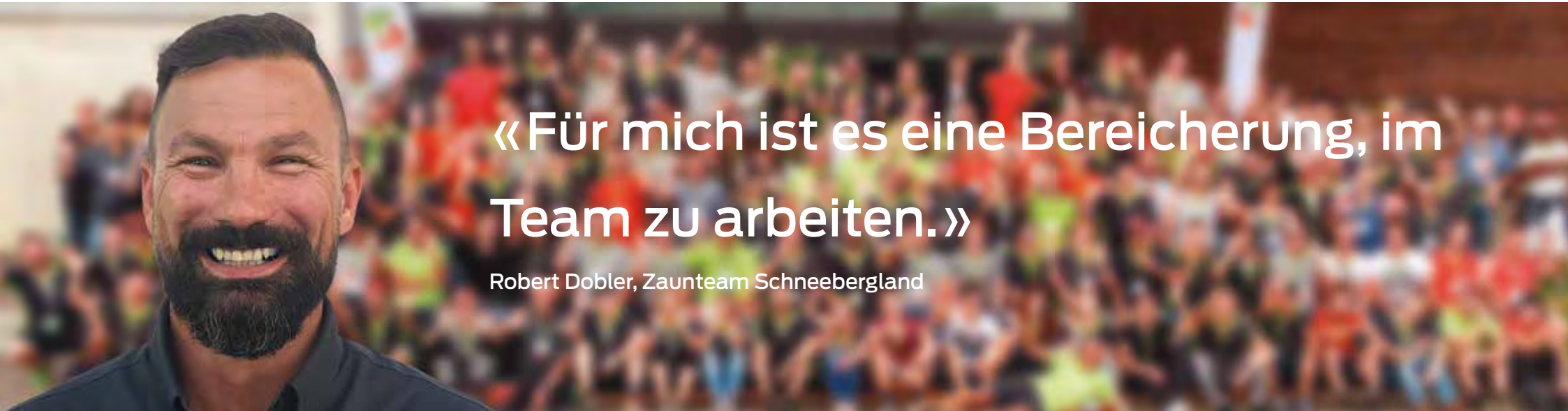
Das System des Zaunteams richtet sich an unternehmerisch denkende und handwerklich geschickte Personen, die sich eine eigene Existenz als Zaunbau-Unternehmer aufbauen wollen. Erfahrungen in der Baubranche, im Handwerk, GaLa-Bau oder in der Landwirtschaft sowie kaufmännische Kenntnisse und verkäuferische Fähigkeiten sind Bedingungen. Grundkenntnisse in der EDV sind ebenfalls vorausgesetzt.

Ebenso richtet sich das Zaunteam Franchisesystem an bestehende Unternehmen der oben genannten Branchen, die sich ihre Marktposition mit einem zweiten Standbein stärken und/oder absichern wollen. Zaunteam hat schon zahlreiche Partner, die Zaunteam als zweites Standbein zu ihrem eigentlichen Betrieb dazu genommen haben und heute Zaunteam das Hauptgeschäft darstellt.

Starke Zäune. Starkes Team.

Dies ist nicht nur ein "Claim", sondern eine Tatsache, welche jeden Tag erlebt und gelebt wird. Als Gründer müssen Sie daher ein guter Teamplayer sein, der auch anderen gerne einmal mit Rat und Tat zur Seite steht.

Jeder Zaunteam Partner ist ein wichtiger Teil des Zaunteams. So entstanden auch schon zahlreiche Freundschaften für's Leben - über das Geschäftliche hinaus und über Landesgrenzen hinweg. Nur die Gesamtheit aller Partner lässt Zaunteam kontinuierlich immer stärker werden und die Marktposition immer weiter ausbauen.



«Für mich ist es eine Bereicherung, im Team zu arbeiten.»

Robert Dobler, Zaunteam Schneebergland



Ihre Chance als Zaunteam Partner

Zaunteam bietet Ihnen die Grundlagen, um Ihre Selbstständigkeit in einer soliden Branche schnell und profitabel aufzubauen. Sie genießen mehr Entscheidungsfreiheit sowie Unabhängigkeit und gestalten Ihre Zukunft selber.

Dank der größten Auswahl an Zäunen und den differenzierten Qualitätsstandards des Angebotes nutzen Sie alle Chancen – vom ersten Tag Ihrer Geschäftstätigkeit an.

Fixfertige Vertriebsunterlagen und Dokumentationen sichern Ihnen die Einarbeitung und Erfolge im Verkauf. Sie profitieren von nationalen Werbekampagnen und einem, auf Ihr Bedürfnis zugeschnittenen, lokales Marketingkonzept.

Ein Trainingsprogramm mit laufenden Aus- und Weiterbildungsangeboten in den Bereichen Management, Führung, Persönlichkeitsentwicklung, Verkauf, Dienstleistung, Produkte, Technik und vielem mehr sichert Ihr stetiges, berufliches Fortkommen.

Sprechen Sie mit unseren Partnern und machen Sie sich ein Bild aus erster Hand. Erfahrene Zaunbauer geben Ihnen gerne Auskunft über ihre Erfahrungen mit dem erfolgreichen System Zaunteam.

Die Erfolgsfaktoren

Das erfolgreiche Konzept von Zaunteam bietet seinen Partnern eine Fülle von Leistungen, welche helfen, am Markt erfolgreich einsteigen und auftreten zu können.

Geschützter Markenname

Nutzung der geschützten Marke Zaunteam. Sie erhalten das Recht, mit der Marke Zaunteam eine Zaunbaufirma zu betreiben. Durch ein professionelles, einheitliches Auftreten mit einem geschützten Markennamen, heben Sie sich von den Mitbewerbern deutlich ab und positionieren sich auf dem Markt.

Gebietsschutz

Sie erhalten eine Kernregion zur ausschliesslichen Bearbeitung. Die Gebietsgröße richtet sich nach den regionalen, wirtschaftlichen Verhältnissen und wird anhand der Einwohnerzahl und Kaufkraft der Region gemeinsam mit Ihnen festgelegt.

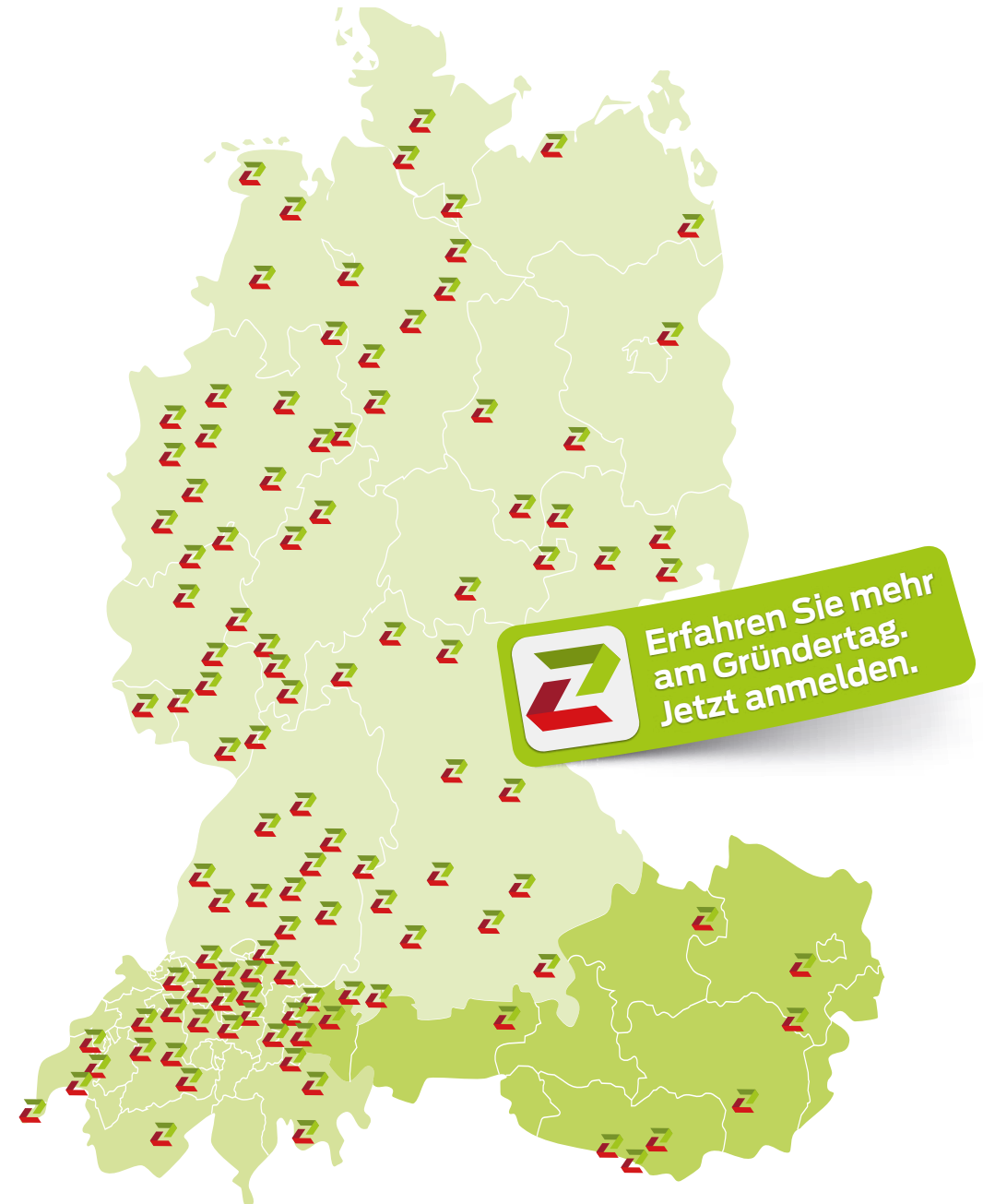
Handbuch

Die umfangreichen, digitalen Handbücher sind Ihre ständigen Ratgeber. Hier finden Sie ausführliche Informationen zu sämtlichen Fragen Ihrer Selbstständigkeit.

Umfassende Unternehmens- und Branchensoftware

Während der gesamten Vertragslaufzeit steht Ihnen ein umfassendes und einzigartiges Software-Paket kostenlos zur Verfügung. Dieses beinhaltet u.a. alle Funktionen für eine unkomplizierte und schnelle Bearbeitung Ihres Tagesgeschäfts.

...weitere Erfolgsfaktoren finden Sie auf der nächsten Seite.





...und weitere Erfolgsfaktoren

Beschaffungsdatenbank und Lieferantenwahl

Geeignete Lieferanten für die Zäune und Tore finden Sie in der permanent nachgeführten Datenbank. Wir haben mit verschiedenen Herstellern, Importeuren und Dienstleistungsanbietern Großkundenkonditionen ausgehandelt, die unseren Partnern zugute kommen. Bei Zaunteam gibt es jedoch keine Pflichtlieferanten: Sie sind in der Entscheidung, wo Sie kaufen, völlig frei.

Eingangsschulung

Sie erhalten eine umfassende Eingangsschulung mit intensivem Training während der Startphase. Themen der Schulungen sind unter anderem die Grundbegriffe der Unternehmensführung, des Marketings und des Umgangs mit unserer System-Software. Wir zeigen Ihnen praxiserprobte Wege, wie Sie Ihre Kunden gewinnen und Ihr Unternehmen langfristig zum Erfolg führen. Im praktischen Teil werden Sie mit verschiedenen Montagetechniken und der umfassenden Produktpalette vertraut gemacht. Auch steht Ihnen ein erfahrener Zaunteam Partner als Pate zur Seite.

Zaunteam Akademie

In über 60, von Ihnen frei wählbaren Zaunteam Seminaren, können Sie und Ihre Mitarbeiter sich immer auf dem neuesten Stand halten und weiter fortbilden. Diese finden ganzjährig statt und sind größtenteils kostenlos.

„Regelmäßiger Erfahrungsaustausch und Unterstützung innerhalb des Zaunteams helfen den Alltag als selbstständiger Unternehmer erfolgreich zu meistern.“

Thomas Müller, Zaunteam Halle und Zaunteam Leipzig

Kundenübernahme

Um Ihnen den Einstieg in Ihre Selbstständigkeit zu erleichtern, übernehmen Sie die bestehende Kundschaft und die Interessenten in Ihrem Vertragsgebiet. Diese Personen haben Interesse an unseren Leistungen signalisiert oder bereits Geschäfte getätigt.

Zaunteam-Katalog

Zaunteam gestaltet einen umfangreichen Zaunmaterial-Katalog, der den Zaunteam Partnern kostenlos zur Verfügung gestellt wird. Zum Geschäftsbeginn erhalten Sie etwa einen Jahresvorrat Zaunteam-Kataloge zur Weitergabe an potenzielle Kunden.

...weitere Erfolgsfaktoren finden Sie auf der nächsten Seite.





...und noch mehr Erfolgsfaktoren

Marketing-Konzepte

Zaunteam stellt Ihnen praxiserprobte Marketingkonzepte zur Verfügung. Die überregionalen Maßnahmen werden über den Zaunteam-Werbefond getragen. Die lokale Werbung wird von Ihnen übernommen. Zaunteam unterstützt Sie hierbei durch eine individuelle Entwicklung Ihrer Ideen und zielgerichtetes Coaching bei der Erreichung Ihrer regionalen Ziele.

Start-Werbepaket

Das Start-Werbepaket beinhaltet neben Briefpapier, Briefumschlägen, Visitenkarten, Katalogen, Flyern, Zaunschildern und Weiterem, auch die Gestaltung und Verteilung Ihres individuellen Eröffnungsflyers, Ihrer Eröffnungsanzeige und die Organisation Ihres Eröffnungsmailings. So ist ein optimaler Start Ihres Zaunteam Stadortes sichergestellt.

Webseite

Unter der Domain www.zaunteam.com wird für Sie eine individuelle Webseite mit der ganzheitlichen CI von Zaunteam eingerichtet. Von www.zaunteam.com ist jeder Standort, also jede Partnerseite, durch Anklicken des Kartenausschnitts oder Eingabe der PLZ sofort erreichbar. Die Inhalte Ihrer Partnerseite können Sie selbstständig aktualisieren und gestalten.

„Die kostenlose 0800-Gratistelefonnummer bringt enorme Vorteile in der Kundenakquise. Eine Vielzahl der Neukundengewinnung findet darüber statt.“

Christine Frei, Zaunteam Zentrale

Extranet

Dank des Zaunteam Extranets sind Sie stetig über Entwicklungen am Markt, neue Produkte und alle Geschehnisse in und ausserhalb des Systems informiert. Eine wichtige Grundlage für marktorientiertes Arbeiten.

0800-Gratistelefonnummer

Die zentrale Servicenummer 0800 84 86 888 erleichtert den Kunden die Kontaktaufnahme. Die Nummer stellen wir unseren Partnern selbstverständlich kostenlos zur Verfügung.





Ihr Weg zur erfolgreichen Selbstständigkeit

Vom ersten Kontakt bis zur Vertragsunterschrift. Zaunteam begleitet Sie mit einem klar definierten Konzept bis zum eigenständigen Unternehmen und darüber hinaus.

Sie lernen uns kennen

- Informationspaket anfordern, mit anschließendem telefonischen Erstkontakt durch Ihren Franchise-Manager
- Bewerbung Ihrerseits mit dem Zaunteam Bewerbungsbogen und Teilnahme am Online-Informationsabend
- Besuch des Gründertags in der Zaunteam Zentrale, mit gemeinsamer Besichtigung des Pilotbetriebs in Neftenbach
- Individuelle Situationsprüfung anlässlich eines Besuchs bei Ihnen durch Ihren Franchise-Manager, sowie persönliche Detailplanung und Entscheidungsfindung im Einklang mit Ihrem Umfeld

„Bewerben Sie sich jetzt und profitieren Sie von dem Erfolg eines in seiner Branche einzigartigen und bewährten Systems. Ich freue mich auf Ihre Kontaktaufnahme!“

Ramona Schmid, Assistentin Franchisierung Zaunteam Zentrale

Die ersten gemeinsamen Entscheidungen

- Reservierungsvereinbarung
- Erarbeiten des Businessplans und Genehmigung durch die Geschäftsführung mit Einreichung der Finanzierung bei Ihrer Bank
- Unterzeichnung des Franchise-Vertrages

Sie werden zu Ihrem erfolgreichen Start begleitet

- Einstieg in das Schulungsprogramm der Zaunteam Fence Academy und begleitendes Praktikum bei einem bestehenden Zaunteam Betrieb
- Betriebseröffnung
- Vertiefungsschulungen und fortlaufendes Coaching durch die Zentrale und Ihren Franchise-Manager



«Für jeden Kunden die passende Lösung
dank unserer großen Produktvielfalt.»

Reinhard Cohrs, Zaunteam Elbe-Pinnau



Kontakt & Standort Zaunteam Zentrale

Zaunteam Franchise AG

Im Alexander 4
8500 Frauenfeld
Schweiz

franchising@zaunteam.com
www.zaunteam.com/franchising

Tel.	+49 7432 940 95 28	Deutschland
Tel.	+41 52 234 00 28	Schweiz
Tel.	+43 5523 930 28 19	Österreich
Fax.	+41 52 234 00 01	alle Länder



«Starke Zäune. Starkes Team.»

Markus Wildhaber, Zaunteam Thurgau